Gruppo

Il Sole 24 ORE

La cultura dei fatti.

■PMS■

OFFERTA PUBBLICA DI SOTTOSCRIZIONE E AMMISSIONE ALLE NEGOZIAZIONI NEL MERCATO TELEMATICO AZIONARIO ORGANIZZATO E GESTITO DA BORSA ITALIANA S.P.A. DI AZIONI DI CATEGORIA SPECIALE IL SOLE 24 ORE

COORDINATORI DELL'OFFERTA PUBBLICA GLOBALE DI SOTTOSCRIZIONE E JOINT BOOKRUNNERS	JOINT BOOKRUNNERS	RESPONSABILE DEL COLLOCAMENTO PER L'OFFERTA PUBBLICA E SPONSOR	JOINT LEAD MANAGERS DELL'OFFERTA PUBBLICA DI SOTTOSCRIZIONE	ADVISOR DELL'EMITTENTE
MEDIOBANCA, UBS Investment Bank	BNP PARIBAS, citi, Goldman Sachs, Lehman Brothers, Merrill Lynch International, BANCA IMI, UniCredit	MEDIOBANCA	BANCA IMI, BNL Gruppo BNP PARIBAS, MEDIOBANCA, UniCredit	Morgan Stanley

AVVISO

di avvenuta pubblicazione del Prospetto Informativo ed elenco collocatori relativo all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione ed all'ammissione alle negoziazioni sul Mercato Telematico Azionario organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. delle azioni di categoria speciale de Il Sole 24 ORE S.p.A., depositato presso la CONSOB in data 16 novembre 2007 a seguito di comunicazione dell'avvenuto rilascio del nulla-osta con nota del 15 novembre 2007, protocollo n. 7101525.

Il prospetto informativo e di quotazione (il "**Prospetto Informativo**" o "**Prospetto**"), contenente le informazioni sull'investimento, è a disposizione presso la sede sociale de Il Sole 24 ORE S.p.A. (la "**Società**" o l'"**Emittente**"), sul sito internet www.gruppoilsole24ore.com, Borsa Italiana S.p.A. e presso gli intermediari incaricati del collocamento, che sono tenuti a consegnarne copia gratuita a chi ne faccia richiesta.

L'adempimento di pubblicazione del Prospetto Informativo non comporta alcun giudizio della Consob sull'opportunità dell'investimento proposto e sul merito dei dati e delle notizie allo stesso relativi. I termini utilizzati nel presente avviso con lettera maiuscola, non espressamente definiti, sono utilizzati con il medesimo significato ad essi rispettivamente attribuito nel Prospetto Informativo.

1. FATTORI DI RISCHIO

L'operazione descritta nel Prospetto Informativo presenta gli elementi di rischio tipici di un investimento in azioni.

Al fine di effettuare un corretto apprezzamento dell'investimento, gli investitori sono invitati a valutare gli specifici fattori di rischio relativi a Il Sole 24 ORE S.p.A., alle società del gruppo facente capo alla stessa, al settore di attività in cui esse operano e alla quotazione degli strumenti finanziari offerti. I fattori di rischio descritti nel presente capitolo "Fattori di rischio" devono essere letti congiuntamente alle informazioni contenute nel Prospetto Informativo.

I rinvii a Sezioni, Capitoli e Paragrafi si riferiscono alle Sezioni, ai Capitoli e ai Paragrafi del Prospetto Informativo.

I. FATTORI DI RISCHIO RELATIVI ALL'EMITTENTE ED AL GRUPPO AD ESSO FACENTE CAPO

1.1 Rischi connessi alla distribuzione dei prodotti editoriali

Canale edicola

Alla Data del Prospetto, il Gruppo ha in essere tre contratti di distribuzione e commercializzazione nel canale edicola con il distributore nazionale M-Dis Distribuzione Media S.p.A. ("**M-Dis**") aventi ad oggetto il quotidiano "Il Sole 24 ORE" i *magazine* e i collaterali e stipulati, rispettivamente, in data 29 giugno 2006, 28 luglio 2006 e 1 aprile 2005 (poi rinnovato in data 28 luglio 2006). A tale riguardo si segnala che M-Dis è l'unico distributore di cui il Gruppo si avvale per la distribuzione dei propri prodotti editoriali nel canale edicola. Pertanto, alla Data del Prospetto, il Gruppo dipende dai suddetti contratti commerciali. I predetti contratti hanno tutti durata fino al 30 giugno 2016 con rinnovo automatico, salvo disdetta, per ulteriori periodi di 5 anni. Quale corrispettivo per l'attività svolta a favore del Gruppo, nel corso dell'esercizio 2006 e del primo semestre 2007 il Gruppo ha corrisposto a M-Dis, rispettivamente, Euro 6,9 milioni ed Euro 6,8 milioni. Sebbene tali contratti non prevedano la possibilità di recesso o di risoluzione anticipata da parte del distributore nazionale, l'eventuale interruzione di tale rapporto potrebbe comportare interruzioni o rallentamenti nella distribuzione dei prodotti editoriali ed effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Canale Abbonamenti

Nell'ambito del canale abbonamenti, l'attività di consegna fisica dei prodotti editoriali del Gruppo presso il domicilio del cliente è affidata al servizio postale nazionale. Eventuali disservizi o disfunzioni nel servizio postale nazionale che determinino la mancata o intempestiva consegna del prodotto editoriale al cliente potrebbero pertanto ripercuotersi negativamente sul tasso dei rinnovi degli abbonamenti e, più in generale, provocare un danno al Gruppo in termini reputazionali, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.4 e Capitolo XXII, Paragrafo 22.3.1 del Prospetto.

1.2 Rischi connessi alla concentrazione sui fornitori di carta

Nel primo semestre 2007 il volume degli acquisti effettuati con i primi tre fornitori di carta (bianca e salmone) rappresenta l'85% del volume totale degli acquisti di carta (pari a circa Euro 22 milioni). Pertanto, la Società ritiene che alla Data del Prospetto vi sia dipendenza da fornitori di carta.

A tal riguardo, non si può escludere che la cessazione per qualsiasi causa di tali rapporti di fornitura possa comportare per il Gruppo, nel breve periodo, difficoltà nell'approvvigionamento di carta in quantità e tempi adeguati a garantire la continuità della produzione, ovvero che l'approvvigionamento da altri fornitori possa avvenire a fronte di un maggiore esborso economico. Tali circostanze potrebbero comportare effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda il successivo Fattore di Rischio 2.3 nonché la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafi 6.1.2.1 e 6.4 del Prospetto.

1.3 Rischi connessi all'appalto delle attività di stampa

Il Gruppo appalta a terzi l'attività di stampa di parte del quotidiano "Il Sole 24 ORE" e dei suoi prodotti editoriali e ciò in ragione sia della propria strategia di distribuzione (volta ad ottimizzare la copertura geografica degli stabilimenti) sia tenuto conto dell'elevato livello di saturazione negli stabilimenti di proprietà del Gruppo alla Data del Prospetto. Nel primo semestre 2007 circa il 43% delle copie del quotidiano "Il Sole 24 ORE" sono state stampate presso terzi. Nell'ambito dell'Area Professionisti, fatta eccezione per 19 periodici stampati nello stabilimento di Carsoli, tutti i libri e i periodici sono realizzati presso stabilimenti di terzi.

Nel primo semestre 2007 i primi tre terzisti cui è stata appaltata la stampa del quotidiano Il Sole 24 ORE hanno realizzato circa l'88% delle copie del quotidiano complessivamente stampate in *outsourcing*. Tuttavia, nonostante il tasso di concentrazione presso i primi tre stampatori terzi sia significativamente elevato, anche in considerazione del fatto che due di tali stampatori utilizzano le rotative concesse dal Gruppo in comodato d'uso, l'Emittente ritiene che non vi sia dipendenza da stampatori terzi.

Gli stampatori terzi sono sottoposti ad analisi valutative e controlli da parte del Gruppo nonché al rispetto di adeguati livelli di servizio in termini di qualità del prodotto e tempi di consegna. L'appalto dell'attività di stampa a soggetti terzi espone il Gruppo ad alcuni rischi, quali, il rischio che detti rapporti vengano interrotti, che il prodotto non venga predisposto secondo gli *standard* qualitativi del Gruppo, ovvero che lo stesso non venga consegnato entro i termini convenuti.

Pertanto, seppure detti contratti prevedano l'applicazione di onerose penali qualora le società appaltatrici non si attengano ai termini convenuti ed agli *standard* qualitativi del Gruppo, eventuali interruzioni o ritardi nella consegna dei prodotti potrebbero comportare effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafi 6.1.2 del Prospetto.

1.4 Rischi connessi all'andamento dei ricavi pubblicitari

Il Gruppo realizza una parte considerevole dei propri ricavi attraverso la raccolta pubblicitaria sui media del Gruppo (il quotidiano "Il Sole 24 ORE", i periodici, i *magazine*, le riviste specializzate, la *free press*, la radio e i siti *internet*) e sui media di editori terzi. Nel primo semestre 2007, il 40,6% dei ricavi consolidati derivavano dalla raccolta pubblicitaria effettuata sia dalla concessionaria System sia dalle singole aree di *business* del Gruppo (cfr. Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.1 e Capitolo IX, Paragrafo 9.2.1.2).

A tale riguardo, si segnala che nonostante il Gruppo vanti un elevato numero di lettori ed ascoltatori, che costituiscono un fattore fondamentale per l'attrazione e il mantenimento della pubblicità sui propri media, nell'esercizio 2006 il Gruppo non deteneva una quota significativa del mercato italiano complessivo degli investimenti pubblicitari (precisamente l'1,9%, che sale all'8,8% sul mercato degli investimenti pubblicitari sui quotidiani a pagamento). Pertanto il Gruppo potrebbe in futuro dover effettuare investimenti finalizzati a mantenere e/o rendere più competitivi i propri prodotti editoriali al fine di attrarre e/o mantenere elevato l'interesse degli investitori pubblicitari con conseguenti effetti sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo Medesimo. Inoltre, qualora il Gruppo:

(i) non fosse in grado di mantenere o realizzare prodotti di interesse per il mercato pubblicitario;
(ii) non fosse in grado di accrescere la propria quota di mercato, con particolare riferimento a quei settori in cui l'Emittente ha avviato processi di riorganizzazione (*internet*, radio); ovvero,
(iii) non fosse in grado di attuare un'efficiente politica di diversificazione per tipologia di pubblicità – commerciale, finanziaria, legale, immobiliare, ecc… - dell'attività di raccolta pubblicitaria,

i ricavi derivanti dall'attività pubblicitaria potrebbero diminuire con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Si segnala, inoltre, che il mercato pubblicitario italiano ha storicamente mostrato una natura ciclica, crescendo nei momenti di espansione macroeconomica del Paese e contraendosi nei periodi di recessione. Conseguentemente, i ricavi pubblicitari del Gruppo dipendono fortemente dalle condizioni economiche in Italia a livello nazionale e locale, con particolare riferimento alle aree metropolitane di Roma e Milano. Una flessione generale dell'economia del Paese potrebbe avere un impatto negativo sul mercato pubblicitario italiano con probabili ripercussioni sulla capacità di generare ricavi pubblicitari e, pertanto, sulla situazione economico-patrimoniale, economica e finanziaria del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafi 6.1.1.3 e 6.2.2.3 del Prospetto.

1.5 Rischi connessi alle strategie nei settori dell'editoria tradizionale e multimediale

Il settore dell'editoria, in senso lato, è interessato da un processo di transizione dalle forme dell'editoria tradizionale all'editoria *Online*, associato all'introduzione di nuove tecnologie e nuovi canali distributivi, con impatti difficilmente prevedibili sul piano delle dinamiche competitive del mercato.

Il settore dei quotidiani, con riferimento a quelli a pagamento ed ai mercati evoluti, è condizionato nel suo andamento dallo sviluppo dei nuovi media e dei quotidiani *free press*, con una potenziale flessione delle copie vendute.

In linea con gli altri operatori del settore editoriale, il Gruppo intende espandere la propria attività anche a settori e ambiti relativamente nuovi (quali l'editoria *Online*). Tale strategia potrebbe essere perseguita anche attraverso il lancio di nuovi prodotti.

A tale riguardo si segnala che l'eventuale insuccesso delle anzidette iniziative potrebbe determinare una contrazione dei ricavi pubblicitari derivanti dalla raccolta sui media del Gruppo, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.6. del Prospetto.

1.6 Rischi connessi all'operatività degli stabilimenti di proprietà del Gruppo

Il Gruppo è proprietario e gestisce gli stabilimenti di stampa e spedizione siti in Milano e Carsoli (L'Aquila). Tali stabilimenti sono soggetti a rischi operativi tra i quali si segnalano, a titolo esemplificativo, guasti delle apparecchiature, interruzioni di lavoro, revoca dei permessi e delle licenze, oltre ad eventi di natura eccezionale, tra cui le catastrofi naturali.

Al fine di contenere tali rischi il Gruppo ha stipulato apposite polizze assicurative per la copertura dei danni diretti agli stabilimenti ed agli impianti fino ad un massimale complessivo pari a Euro 57 milioni e per la copertura dei danni indiretti di interruzione dell'attività fino ad un massimale complessivo pari a Euro 80 milioni, con franchigie variabili a seconda del sinistro comprese tra un minimo di Euro 510 (furto) ed un massimo di Euro 5,7 milioni (terremoto). Il premio complessivamente corrisposto dal Gruppo a fronte di dette coperture assicurative è stato pari ad Euro 76.600 nel 2004, Euro 67.400 nel 2005, Euro 68.300 nel 2006 e, da ultimo, come premio anticipato per l'intero anno 2007, Euro 69.700.

Nonostante il Gruppo segua idonee procedure per minimizzare i rischi operativi collegati agli stabilimenti, qualsiasi interruzione dell'attività presso detti stabilimenti che produca un danno di importo superiore a quello coperto dalle polizze assicurative in essere potrebbe avere un impatto negativo sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria, nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VIII, Paragrafo 8.1 del Prospetto

1.7 Rischi connessi alle recenti acquisizioni ed al processo di integrazione del Gruppo

Il Gruppo nella sua attuale configurazione, deriva da un processo di integrazione tuttora in corso. Alcune delle società che compongono il Gruppo sono state infatti acquistate nel corso degli esercizi 2006 e 2007 di cui alcune attualmente non hanno conseguito margini reddituali positivi.

Le operazioni di acquisizione per loro natura presentano significativi elementi di rischio che comprendono, ma non si limitano, alla perdita di clienti e di personale rilevante da parte delle società acquisite, a rischi legali o a eventuali difficoltà di integrazione dovute a diverse culture aziendali.

tale processo, inoltre, presenta i rischi tipici delle operazioni di integrazione di un gruppo societario e quindi le difficoltà relative al coordinamento del *management*, all'integrazione delle procedure di *budgeting* e *reporting* e dell'offerta commerciale, nonché all'impiego di risorse per il raggiungimento di efficienze operative. Nonostante il Gruppo abbia già iniziato il processo di integrazione tra le strutture, le tecnologie e i servizi esistenti e quelli delle società neo-acquisite, il completamento di tale processo potrebbe realizzarsi con tempi e costi diversi da quelli originariamente pianificati. Tale circostanza potrebbe pregiudicare il pieno sfruttamento delle sinergie produttive, distributive e commerciali attese con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo e sui suoi risultati.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo V, Paragrafo 5.1.5 del Prospetto.

1.8 Rischi connessi alla gestione della crescita per linee esterne

Le linee strategiche del Gruppo contemplano una futura crescita per linee esterne.

Il Gruppo intende infatti perseguire una strategia volta all'espansione delle proprie attività anche attraverso acquisizioni o accordi di collaborazione, anche sui mercati esteri. L'attuazione di tale strategia, anche mediante l'utilizzo dei proventi derivanti dall'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, dipende in parte dalla capacità del Gruppo di individuare società *target* o *partner* le cui caratteristiche corrispondano agli obiettivi perseguiti, dalla possibilità di portare a termine le acquisizioni o gli accordi di collaborazione a condizioni soddisfacenti e dalla capacità di assimilare al proprio interno le nuove realtà nell'ambito della gestione ordinaria del Gruppo. Le difficoltà potenzialmente connesse alle operazioni di acquisizione o agli accordi di collaborazione quali la mancata individuazione di possibili società *target* o *partner*, ritardi nel perfezionamento delle operazioni o costi e passività inattesi potrebbero incidere negativamente sull'attività del Gruppo e sui suoi risultati, con conseguenti possibili effetti negativi sull'andamento delle quotazioni.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.6 e la Sezione Seconda, Capitolo III, Paragrafo 3.4. del Prospetto.

1.9 Rischi connessi a errori o ritardi nello sviluppo/aggiornamento dei prodotti *software*

Alcuni dei prodotti offerti dal Gruppo nell'ambito dell'Area Professionisti e dell'Area Multimedia, sono sviluppati con tecnologie molto sofisticate. Non si può pertanto escludere che si verifichi un errore, difetto, anomalia non identificabile nell'ambito del processo elaborativo che precede la commercializzazione di detti prodotti. Infatti anche se debitamente testati, i prodotti offerti o distribuiti dal Gruppo potrebbero evidenziare tali inefficienze successivamente alla vendita o all'integrazione nel sistema informatico del cliente.

Eventuali errori o ritardi nello sviluppo dei prodotti potrebbero provocare conseguenze negative in termini di decremento del fatturato, perdita di clienti e danno all'immagine del Gruppo, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo stesso.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.2.2.3 del Prospetto.

1.10 Rischi relativi ai procedimenti per diffamazione a mezzo stampa

Il Gruppo è esposto, analogamente agli altri operatori del settore, al rischio di controversie riguardanti richieste di risarcimento per danni fondate su ipotesi di diffamazione a mezzo stampa.

Al 30 giugno 2007 sono state avanzate richieste risarcitorie nei confronti del quotidiano "Il Sole 24 ORE" per un importo complessivo di circa Euro 176 milioni. A tale riguardo si segnala che in alcuni casi tali controversie hanno ad oggetto richieste di risarcimento per importi significativi. In particolare, il Gruppo è parte di cinque contenziosi che complessivamente considerati rappresentano più del 90% della totalità delle pretese risarcitorie avanzate da soggetti terzi per danni da diffamazione a mezzo stampa.

Alla medesima data, il Gruppo ha accantonato un importo complessivo a titolo di "fondo per liti" - destinato alla copertura dell'eventuale soccombenza nei procedimenti aventi ad oggetto richieste di risarcimento per diffamazione a mezzo stampa - pari a Euro 1,6 milioni ed ha altresì in essere polizze assicurative a copertura di tali rischi fino ad un massimale di Euro 516.000 per singolo sinistro per anno. La Società ritiene che, anche tenuto conto dell'orientamento mostrato dal Tribunale Civile di Milano in tema refusione dei danni derivanti da gravi diffamazioni, i predetti accantonamenti e polizze assicurative siano adeguati. Tuttavia, nel caso in cui l'Emittente fosse condannato al risarcimento di somme eccedenti le predette coperture, ciò potrebbe avere significativi effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulla reputazione del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo XX, Paragrafo 20.3, del Prospetto.

1.11 Rischi connessi alla politica dei dividendi

Nel corso dell'ultimo triennio, l'Emittente ha distribuito dividendi per un ammontare complessivo pari a Euro 21,06 milioni. Inoltre nel corso degli ultimi tre esercizi l'Emittente ha distribuito riserve per circa complessivi Euro 15,6 milioni, di cui 3,6 milioni nel 2006 ed Euro 12 milioni nel 2007. A tale riguardo si segnala che non può essere fornita alcuna garanzia in merito alle politiche future dell'Emittente relative alla distribuzione di dividendi, e ciò anche in considerazione del programma di investimenti che l'Emittente intende perseguire, ivi compreso il completamento delle acquisizioni di partecipazioni effettuate a partire dal 2006.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.6 e Capitolo XX, Paragrafo 20.2, del Prospetto.

1.12 Rischi connessi alle dichiarazioni di preminenza e alle informazioni sull'evoluzione del mercato di riferimento

Il Prospetto contiene dichiarazioni di preminenza e stime sul posizionamento del Gruppo, quali, ad esempio, quelle riportate in tema di sintesi delle caratteristiche dei settori di attività dell'Emittente (cfr. Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.2), di programmi futuri e strategie (cfr. Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.6), delle informazioni fornite sulle tendenze previste (cfr. Sezione Prima, Capitolo XII), del posizionamento competitivo dell'Emittente (cfr. Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.2) nonché di sviluppo e/o di prospettive del Gruppo, formulate dalla Società sulla base della specifica conoscenza del settore di appartenenza, dei dati disponibili e della propria esperienza. Peraltro, alcune dichiarazioni di preminenza, più che su parametri di tipo quantitativo, sono fondate su parametri qualitativi, quali, ad esempio, le caratteristiche intrinseche dei prodotti e la forza del marchio. Il Prospetto contiene inoltre informazioni sull'evoluzione del mercato di riferimento in cui opera il Gruppo, quali, ad esempio, quelle riportate in tema di prospettive del Gruppo.

Le predette informazioni potrebbero non essere confermate. I risultati del Gruppo e l'andamento dei suddetti settori potrebbero risultare differenti da quelli ipotizzati in tali dichiarazioni a causa di rischi noti ed ignoti, incertezze ed altri fattori enunciati, tra l'altro, nei presenti Fattori di Rischio per l'investitore.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI e Capitolo XII del Prospetto.

1.13 Rischi connessi alla durata degli organi sociali dell'Emittente ed all'adeguamento del sistema di governo societario alle disposizioni vigenti

In data 30 ottobre 2007, l'assemblea ordinaria dell'Emittente ha nominato 14 dei 15 componenti il consiglio di amministrazione, di cui due in possesso dei requisiti di indipendenza. Per quanto riguarda la nomina del quindicesimo membro è previsto che la stessa intervenga, nel rispetto del principio di tutela delle minoranze, alla prima assemblea ordinaria utile post quotazione e, comunque, al più tardi durante l'assemblea convocata per approvare il bilancio relativo all'esercizio 2007. In particolare, Confindustria - azionista di controllo dell'Emittente – si impegna a far eleggere quale quindicesimo membro il soggetto proposto dagli azionisti di minoranza che abbia ottenuto il maggior numero di voti da parte delle minoranze. Ai sensi dell'art. 22 dello Statuto, ultimo comma, la nomina del quindicesimo componente non avverrà mediante voto di lista, ma sarà deliberata dall'Assemblea a maggioranza relativa. Il Consiglio di Amministrazione resterà in carica fino all'approvazione del bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2009. Si segnala inoltre che l'amministratore esecutivo incaricato di sovrintendere alla funzionalità del sistema di controllo interno sarà nominato dal Consiglio di Amministrazione che si insedierà con l'inizio delle negoziazioni delle Azioni Speciali sul MTA.

Il Collegio sindacale è stato nominato dall'attuale socio unico dell'Emittente in data 26 aprile 2007 e rimarrà in carica fino all'approvazione del bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2009. Al riguardo, si segnala che le disposizioni dello statuto dell'Emittente, che entrerà in vigore alla data di inizio negoziazioni, ai sensi delle quali è previsto che il rinnovo del Consiglio di Amministrazione e del Collegio Sindacale avvenga sulla base di un meccanismo di voto di lista e la Presidenza del Collegio Sindacale spetti a un rappresentante delle minoranze saranno applicate soltanto alla scadenza degli organi sociali in carica alla data di inizio negoziazioni delle Azioni nel MTA e pertanto a partire dall'assemblea che sarà convocata per l'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2009.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo XVI del Prospetto.

II. FATTORI DI RISCHIO RELATIVI AL MERCATO IN CUI L'EMITTENTE OPERA

2.1 Rischi relativi all'elevato grado di competitività

Il settore editoriale è caratterizzato dalla presenza di operatori che sempre più affiancano ai prodotti editoriali tradizionali anche la vendita di prodotti collaterali ed iniziative promozionali volte ad incrementare la diffusione.

In linea con gli operatori di tale mercato, anche l'Emittente ha posto in essere iniziative volte alla diversificazione della propria offerta editoriale. Alla Data del Prospetto il Gruppo presidia diversi comparti del mercato editoriale, e precisamente:

(I) il mercato dei Quotidiani Italia: che è caratterizzato da un grado di intensità competitiva medio, con una base clienti frammentata e una struttura di fornitura che presenta gradi di concentrazione elevata sull'approvvigionamento di carta e sulla distribuzione, nonché sui servizi di stampa;
(II) il mercato dell'editoria professionale: che è caratterizzato da un grado di intensità competitiva media, con limitato potere negoziale dei clienti e concentrazione della fornitura per quanto riguarda la carta;
(III) il mercato della Radio: che è caratterizzato da un grado di intensità competitiva medio/alta, con quota significativa dei ricavi pubblicitari intermediati da centri media con buon potere negoziale.

Il Gruppo è altresì presente sul mercato della pubblicità, nel quale il Gruppo presidia il segmento della stampa, della radio e di *internet*, che è caratterizzato da un grado di competizione elevato, con una parte significativa dei ricavi verso Centri Media che detengono un buon potere negoziale.

Nonostante il Gruppo vanti, alla Data del Prospetto, una significativa quota del mercato editoriale a livello nazionale (sebbene differenziata a seconda del segmento di riferimento), non si può tuttavia escludere che il possibile intensificarsi del livello di concorrenza in tale settore, si ripercuota negativamente sul posizionamento competitivo del Gruppo, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.2 del Prospetto.

2.2. Rischi connessi all'introduzione della tecnologia digitale nel settore radiofonico

Alla Data del Prospetto, il settore radiofonico in Italia è caratterizzato da un mercato frammentato con una presenza di 19 emittenti nazionali e più di 1.000 emittenti locali. Attualmente, tutti gli operatori del settore sfruttano una tecnologia di distribuzione analogica. In questo quadro competitivo Radio 24, anche grazie al *format* prescelto, occupa una posizione di rilievo. A tale riguardo si segnala che il margine operativo lordo e il risultato operativo netto dell'Area Radio ammontavano, rispettivamente, a negativi Euro 1.238.000 e negativi Euro 12.655.000 nell'esercizio 2006 e ad Euro 258.000 e negativi Euro 5.246.000 nel primo semestre 2007. Tali valori non trovano completa corrispondenza con quelli relativi alla società Nuova Radio S.p.A. principalmente per effetto di scritture effettuate solamente a livello di bilancio consolidato e per accordi con l'Emittente che prevedono valori minimi garantiti di raccolta pubblicitaria, che non vengono presi in considerazione in sede di informativa di settore . Tuttavia, nel caso in cui venisse introdotta la tecnologia digitale, l'emittente radiofonica del Gruppo potrebbe non essere in grado di adeguarsi tempestivamente ovvero di sostenerne i costi di introduzione, da cui potrebbe derivare una contrazione della propria quota di mercato nel settore radiofonico, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.2 del Prospetto.

2.3 Rischi connessi alla disponibilità ed al prezzo della carta

Il Gruppo è stato sinora capace di reperire ed acquistare carta in misura adeguata a sostenere la produzione.

L'andamento economico dei Paesi produttori di carta e di quello dei Paesi utilizzatori può influenzare l'andamento del prezzo della carta incidendo sulla redditività del Gruppo. A tale riguardo, in assenza di specifici contratti di *hedging*, al fine di ridurre l'esposizione del Gruppo al rischio di fluttuazioni nel prezzo di tale materia prima, l'Emittente ha adottato una politica di gestione delle scorte e di mantenimento dei prezzi bloccati almeno per un anno, pari alla durata dei contratti di fornitura.

Tuttavia, in caso di tensioni sul fronte dell'offerta, dovute alla diminuzione del numero di fornitori, o alla scarsità della carta ovvero ad un incremento della concorrenza degli altri operatori del settore, il Gruppo potrebbe incontrare difficoltà nel reperimento di carta in misura sufficiente per sostenere la produzione, o subire incrementi dei costi con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economico-patrimoniale e finanziaria nonché sulle prospettive del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.4 e Capitolo X, Paragrafo 10.5 del Prospetto.

2.4 Rischi connessi a fenomeni di stagionalità che caratterizzano i principali settori di attività nell'area editoriale

L'attività del Gruppo nell'area editoriale non è caratterizzata da stagionalità di natura produttiva. Sul lato della domanda, tuttavia, si registra una flessione delle vendite (esclusi gli abbonamenti), ed una connessa diminuzione delle entrate pubblicitarie, durante il periodo estivo, in particolare nel mese di agosto. Pertanto, i dati economici trimestrali relativi al periodo 30 giugno-30 settembre potrebbero non essere rappresentativi della situazione economico-patrimoniale e finanziaria del Gruppo su base annua.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.2 del Prospetto.

2.5 Rischi connessi al quadro normativo di riferimento

Nell'ambito dell'attività svolta dal Gruppo, lo stesso è soggetto, *inter alia*, alla legge 8 febbraio 1948 n. 47 ("Disposizioni sulla stampa"), alla legge 5 agosto 1981 n. 416 ("Disciplina delle imprese editrici e provvidenze per l'editoria") e alla legge 7 marzo 2001 n. 62 ("Nuove norme sull'editoria e sui prodotti editoriali e modifiche alla legge 5 agosto 1981, n. 416"). Tali norme contemplano un sistema di contributi e agevolazioni di cui le imprese editrici possono beneficiare anche al fine di promuovere e sostenere programmi di innovazione tecnologica.

Con particolare riferimento alla spedizione in abbonamento postale di prodotti editoriali, ai sensi del D.L. 353/03 così come convertito ed integrato dalla Legge n. 46 del 27/2/04 ("Disposizioni urgenti in materia di tariffe postali agevolate per i prodotti editoriali"), il Gruppo beneficia di tariffe postali agevolate per la spedizione di propri prodotti editoriali. I rimborsi corrispondenti all'ammontare delle riduzioni complessivamente applicate vengono corrisposti alla Società Poste Italiane da parte del Dipartimento per l'informazione e l'editoria della Presidenza del Consiglio dei Ministri. Nel 2004, ultimo anno per cui i dati sono disponibili, il rimborso riguardante i prodotti del Gruppo ammontava a Euro 15,2 Milioni (Fonte: Presidenza del Consiglio dei Ministri, Dipartimento per l'informazione e l'editoria) La Società ritiene che, benché non siano disponibili dati sull'entità dei rimborsi riguardanti i prodotti del Gruppo nel 2005 e nel 2006, tali rimborsi siano stati in linea con quello che ha riguardato i prodotti del Gruppo nel 2004. Il disegno di legge sulla riforma dell'editoria (DDL dell'Editoria del 3 agosto 2007) attualmente in discussione in Parlamento, intenderebbe superare l'attuale sistema di agevolazioni, sostituendolo con un sistema che riconoscerebbe alle imprese editrici un credito di imposta annuo per le spese sostenute per la spedizione in abbonamento. Alla data del Prospetto Informativo, Il disegno di legge prevede che tale credito d'imposta sia nella misura del 50 per cento dei costi effettivamente sostenuti, all'interno di limiti di spesa complessivi per il settore pari a 190 milioni di euro per l'anno 2008, 180 milioni di euro per l'anno 2009, 170 milioni di euro per l'anno 2010, 160 milioni di euro per l'anno 2011. Sulla base di stime preliminari, la Società ritiene che qualora il disegno di legge fosse approvato nei termini sopra indicati e qualora i predetti limiti complessivi di spesa fossero capienti, il venir meno dell'attuale regime di tariffe postali agevolate non determinerebbe un impatto significativo per il Gruppo Il Sole 24 ORE in quanto lo stesso sarebbe attenuato dalla compensazione del credito d'imposta concesso sul 50% dei costi sostenuti. (circa la natura delle agevolazioni finanziarie, si veda il Capitolo X della presente Sezione Prima).Alla data del 30 giugno 2007, inoltre, il Gruppo beneficia di n. 6 finanziamenti agevolati a medio lungo termine concessi in base alla legge sull'editoria per un ammontare complessivo erogato pari ad Euro 32.072 migliaia, con un debito residuo alla medesima data pari a Euro 21.365 migliaia. Nel corso dell'ultimo triennio sono stati erogati a favore del Gruppo finanziamenti agevolati per complessivi Euro 18.770 migliaia. Oltre alle citate agevolazioni la Società non usufruisce di ulteriori significative agevolazioni/contributi pubblici.

Infine, per quanto riguarda il settore radiofonico, il Gruppo è soggetto alle previsioni del D. Lgs. n. 177/2005 (cd. "Testo Unico della Radiotelvisione") che, *inter alia*, disciplina (i) il regime autorizzatorio e concessorio per lo svolgimento dell'attività di operatore di rete e per la fornitura di contenuti televisivi e radiofonici su frequenze terrestri, via satellite e via cavo, siano essi in differita o in diretta; (ii) il regime di tutela dell'utente, fissando alcune disposizioni per la tutela dei minori e disciplinando le interruzioni pubblicitarie; e (iii) il regime di vigilanza sugli operatori del settore radiofonico, individuando i soggetti preposti e le relative competenze.

L'eventuale introduzione nel settore dell'editoria, in generale, della stampa e della radiofonia, in particolare, di un quadro normativo maggiormente restrittivo o eventuali mutamenti dell'attuale quadro normativo o dell'attuale sistema di contributi e agevolazioni potrebbero avere effetti negativi sulla situazione patrimoniale, economica e finanziaria del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo VI, Paragrafo 6.1.7 del Prospetto.

2.6 Rischi connessi al rapporto con alcune categorie di lavoratori del Gruppo

L'attività del Gruppo può risentire significativamente di astensioni dal lavoro o altre manifestazioni di conflittualità da parte di alcune categorie quali giornalisti e poligrafici che possono determinare interruzioni di servizi o disservizi. Negli ultimi tre anni il Gruppo ha registrato una media di 6 giornate di sciopero all'anno cui è conseguita la mancata uscita del quotidiano con costi e perdite non determinabili in quanto dipendenti da numerose variabili quali, in particolare, la stima delle vendite del quotidiano nelle giornate in cui lo sciopero si è verificato.

Non si può escludere che nel futuro possano verificarsi interruzioni dei servizi causati da agitazioni di carattere sindacale, anche derivanti dal mancato rinnovo dei contratti collettivi nazionali di categoria, con conseguenti effetti negativi sulla attività operativa e sui risultati economici del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo XVII, Paragrafo 17.1 del Prospetto.

III. FATTORI DI RISCHIO RELATIVI ALLA QUOTAZIONE DELLE AZIONI

3.1 Rischi connessi alla disciplina statutaria delle azioni quotate di categoria speciale

Il capitale sociale dell'emittente è suddiviso in due categorie di azioni che attribuiscono il voto nelle assemblee generali, ordinarie e straordinarie, della Società: le azioni di categoria ordinaria e le azioni di categoria speciale ("Azioni Speciali"). La presenza di due categorie azionarie rende complessa la struttura societaria dell'Emittente.

Oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione e dell'ammissione alla quotazione sul MTA sono esclusivamente le Azioni Speciali.

3.1.1 Caratteristiche delle Azioni Speciali

Ai sensi dell'art. 7 dello Statuto, le Azioni Speciali sono nominative. Ognuna di esse dà diritto ad un voto sia nelle assembl

rispetto del limite statutario, azioni votanti nell'assemblea ordinaria in misura superiore al trenta per cento del capitale sociale.

3.1.3 Offerta pubblica di acquisto obbligatoria sulle Azioni Speciali e determinazione del prezzo

A seguito dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione - assumendo l'integrale collocamento delle Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione e l'integrale esercizio dell'opzione Greenshoe - Confindustria continuerà a esercitare il controllo di diritto sull'Emittente. Conseguentemente, l'obbligo di promuovere un'offerta pubblica obbligatoria avente a oggetto le Azioni Speciali potrà sorgere solamente in caso di perdita del controllo di diritto da parte dell'azionista di riferimento, mediante cessione di un quantitativo di azioni ordinarie superiore alle soglie previste dagli artt. 106 e seguenti del Testo Unico.

Al riguardo, si evidenzia che ai sensi della disciplina vigente in tema di offerte pubbliche di acquisto obbligatorie (artt. 106 e seguenti del Testo Unico), nel caso di offerta pubblica di acquisto obbligatoria avente ad oggetto le Azioni Speciali, conseguente al superamento delle soglie rilevanti nel capitale, il prezzo di offerta per le Azioni Speciali (in assenza di acquisti aventi a oggetto le Azioni Speciali nei precedenti dodici mesi effettuati dal medesimo soggetto) è determinato esclusivamente sulla base del prezzo medio ponderato di mercato delle Azioni Speciali degli ultimi dodici mesi (o del minor periodo disponibile), senza tener conto del prezzo più elevato eventualmente pattuito dall'offerente nello stesso periodo per le azioni di categoria ordinaria (e dunque del cd. premio di maggioranza).

Con Decreto Legislativo approvato dal Consiglio dei Ministri in data 9 novembre 2007 (in corso di pubblicazione sulla Gazzetta Ufficiale), è stata recepita in Italia la Direttiva 2004/25/CE, che modificherà le vigenti disposizioni del testo Unico in tema di offerte pubbliche di acquisto obbligatorie. Tali disposizioni prevedono che il prezzo dell'opa obbligatoria per le Azioni Speciali (in assenza di acquisti aventi a oggetto le Azioni Speciali nei precedenti dodici mesi effettuati dal medesimo soggetto) sarà pari a un prezzo non inferiore a quello medio ponderato di mercato degli ultimi dodici mesi (o del minor periodo disponibile), senza tener conto del prezzo più elevato eventualmente pattuito dall'offerente nello stesso periodo per le azioni di categoria ordinaria.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo XXI, Paragrafo 21.2 e Sezione Seconda, Capitolo IV, Paragrafo 4.1. del Prospetto.

3.2 Rischi connessi a problemi generali di liquidità sui mercati e alla possibile volatilità del prezzo delle azioni

Alla Data del Prospetto, non esiste un mercato delle Azioni dell'Emittente.

A seguito dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione le Azioni saranno negoziate sul Mercato Telematico Azionario ("**MTA**"). I titolari delle azioni potranno liquidare il proprio investimento mediante la vendita sul mercato.

Tuttavia, anche qualora Borsa Italiana disponesse l'inizio delle negoziazioni delle Azioni sul MTA, non è possibile garantire che si formi o si mantenga un mercato liquido per le Azioni. Pertanto, le Azioni potrebbero essere soggette a fluttuazioni, anche significative, di prezzo o presentare problemi di liquidità comuni e generalizzati e le richieste di vendita potrebbero non trovare adeguate e tempestive contropartite.

Inoltre, a seguito del completamento dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, il prezzo di mercato delle Azioni potrebbe fluttuare notevolmente in relazione a una serie di fattori, alcuni dei quali esulano dalla non contendibilità dell'Emittente e tale prezzo potrebbe, pertanto, non riflettere i reali risultati operativi della Società e del Gruppo.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Seconda, Capitolo V del Prospetto.

3.3 Rischi connessi alla non contendibilità dell'Emittente

Alla Data del Prospetto, la Società è controllata ai sensi dell'art. 93 del Testo Unico dall'azionista unico Confindustria. Anche a seguito dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, e anche assumendo la completa adesione alla stessa e l'integrale esercizio dell'Opzione *Greenshoe*, Confindustria continuerà ad esercitare il controllo di diritto sull'Emittente e potrà determinare le decisioni dell'assemblea (quali quelle in merito alla politica dei dividendi). La società non sarà pertanto contendibile.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo XVIII, Paragrafo 18.3 e 18.4 del Prospetto.

3.4 Rischi connessi al conflitto di interessi dei soggetti coinvolti nell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione

Banca IMI, società appartenente al Gruppo Intesa Sanpaolo, che ricopre i ruoli di *Joint Lead Manager* dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione, e *Joint Bookrunner* del Collocamento Istituzionale si trova in una situazione di conflitto di interessi in quanto:

- garantirà, insieme ad altri intermediari, il collocamento delle azioni oggetto dell'Offerta Globale; e
- il Gruppo Intesa Sanpaolo è uno dei principali finanziatori dell'Emittente e del Gruppo.

Alla Data del Prospetto Informativo l'Emittente ha in essere con Intesa Sanpaolo i seguenti contratti di finanziamento:

A) contratto di finanziamento agevolato per l'editoria ai sensi della Legge 67/87 stipulato in data 29 novembre 1999 (ed erogato in data 18 febbraio 2000) tra l'Emittente e San Paolo IMI S.p.A. (ora Intesa Sanpaolo S.p.A.), per complessivi Euro 4.285 migliaia. Alla Data del Prospetto il debito residuo nei confronti della banca finanziatrice ammonta ad Euro 315 migliaia. Inoltre, a garanzia delle ragioni di credito della banca finanziatrice, in data 1 dicembre 1999 l'Emittente ha costituito ipoteca sul proprio immobile sito in Milano;

B) contratto di finanziamento agevolato per l'editoria ai sensi della Legge 67/87 stipulato in data 30 luglio 1998 (ed erogato in medesima data) tra l'Emittente e San Paolo IMI S.p.A. (ora Intesa Sanpaolo S.p.A.), per complessivi Euro 1.270 migliaia. Alla Data del Prospetto il debito residuo nei confronti della banca finanziatrice ammonta ad Euro 152 migliaia. Inoltre, a garanzia delle ragioni di credito della banca finanziatrice, in data 6 agosto 1998 l'Emittente ha costituito ipoteca sul proprio immobile sito in Carsoli;

C) contratto di finanziamento agevolato per l'editoria ai sensi della Legge 62/2001 stipulato in data 29 novembre 2005 (ed erogato in medesima data) tra l'Emittente e San Paolo IMI S.p.A. (ora Intesa Sanpaolo S.p.A.), per complessivi Euro 3.595 migliaia. Alla Data del Prospetto il debito residuo nei confronti della banca finanziatrice ammonta ad Euro 3.027 migliaia;

D) contratto di finanziamento agevolato per l'editoria ai sensi della Legge 62/2001 stipulato in data 29 novembre 2005 (ed erogato in data 20 dicembre 2005) tra l'Emittente e San Paolo IMI S.p.A. (ora Intesa Sanpaolo S.p.A.), per complessivi Euro 8.199 migliaia. Alla Data del Prospetto il debito residuo nei confronti della banca finanziatrice ammonta ad Euro 8.199 migliaia.

Alla Data del Prospetto, l'Emittente ha altresì in essere con Unicredit Banca d'Impresa S.p.A. (già Banca mediocredito S.p.A.) un contratto di finanziamento agevolato per l'editoria ai sensi della legge 67/87 stipulato in data 13 luglio 2001 per complessivi Euro 7.747 migliaia. Alla Data del Prospetto il debito residuo nei confronti della banca finanziatrice in ragione del predetto finanziamento ammonta ad 3.798 migliaia.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Prima, Capitolo X, Paragrafo 10.3.6 del Prospetto.

3.5 Moltiplicatori di prezzo e altre informazioni che saranno comunicate successivamente alla Data del Prospetto

L'Intervallo di Prezzo, unitamente alla capitalizzazione societaria post aumento di capitale, ai principali moltiplicatori di mercato dell'Emittente nonché al ricavato derivante dall'Aumento di Capitale, al controvalore dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, al controvalore del Lotto Minimo e del Lotto Minimo di adesione Maggiorato, calcolati sulla base di detto Intervallo di Prezzo, sono indicati alla Sezione Seconda, Capitolo V, del Prospetto Informativo.

La seguente tabella riporta a fini meramente indicativi e senza che questi abbiano alcun valore ai fini della determinazione del Prezzo di Offerta, i moltiplicatori EV[(1)]/EBITDA, P/E[(2)] relativi alla Società calcolati sulla base dell'Intervallo di Prezzo e utilizzando i risultati del Gruppo per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2006:

Multiplo calcolato su	EV/ Ebitda 2006	P/E 2006
Valore minimo dell'Intervallo di Prezzo	circa 9,5 volte	circa 31,1 volte
Valore massimo dell'Intervallo di Prezzo	circa 11,7 volte	circa 37,8 volte

(1) *Enterprise Value* (EV) relativo alle società comparabili calcolato come somma della capitalizzazione di mercato al 6 novembre 2007 e degli ultimi dati pubblicamente disponibili di posizione finanziaria netta e di patrimonio netto di terzi, cui è stato sottratto l'ultimo valore pubblicamente disponibile delle partecipazioni non consolidate integralmente o proporzionalmente ("*peripheral assets*").

(2) I multipli P/E (Price/Earnings) relativi alle società comparabili sono calcolati come rapporto tra la capitalizzazione di mercato al 6 novembre 2007 e l'utile netto consolidato di gruppo di dette società dell'ultimo esercizio i cui dati sono pubblicamente disponibili. Si noti che il calcolo di tali grandezze, sia per le società comparabili che per l'Emittente, è fortemente influenzato, tra l'altro, da: (i) elementi di natura straordinaria e non ricorrenti che concorrono alla formazione dell'utile netto consolidato di gruppo (quali ad esempio plusvalenze e/o minusvalenze originate dalla cessione di partecipazioni e/o rami d'azienda, costi di ristrutturazione e altri proventi e/o oneri straordinari), (ii) politiche di bilancio, in particolare in tema di ammortamenti (quali ad esempio stima della vita utile di beni immateriali) e (iii) diversi regimi fiscali in cui si trovano ad operare le società. Pertanto, presentando i dati del campione un elevato grado di dispersione, il valore medio dei moltiplicatori P/E delle società comparabili potrebbe esprimere una indicazione non significativa ai fini del confronto con i moltiplicatori relativi alla Società, che saranno calcolati sulla base dell'Intervallo di Prezzo.

Il Prezzo di Offerta, i principali moltiplicatori di mercato dell'Emittente, i dati relativi alla sua capitalizzazione, il ricavato derivante dall'Aumento di Capitale, il controvalore dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, il controvalore del Lotto Minimo e del Lotto Minimo di Adesione Maggiorato, calcolati sulla base del Prezzo di Offerta, saranno resi noti mediante apposito avviso pubblicato su alcuni quotidiani di cui uno economico finanziario a tiratura nazionale, entro due giorni lavorativi dal termine del Periodo di Offerta.

Per maggiori informazioni si veda la Sezione Seconda, Capitolo V, Paragrafo 5.3.1 del Prospetto.

2. DESCRIZIONE DELL'OPERAZIONE

2.1 QUANTITATIVO OFFERTO, SOGGETTI CHE INTENDONO EFFETTUARE L'OFFERTA AL PUBBLICO ED INTERMEDIARI INCARICATI DEL COLLOCAMENTO

L'operazione consiste in un'offerta pubblica globale di sottoscrizione finalizzata all'ammissione alle negoziazioni delle azioni di categoria speciale della Società (le "**Azioni**") nel Mercato Telematico Azionario, organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A. (l'"**Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione**").

Le azioni oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione sono rappresentate da massime n. 35.091.490 Azioni di categoria speciale della Società di nuova emissione, godimento regolare, senza indicazione del valore nominale (corrispondenti a circa il 30,3% del capitale sociale della Società, in caso di integrale sottoscrizione delle Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione e di integrale esercizio dell'Opzione Greenshoe.).

L'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione consiste in:

(i) un'Offerta Pubblica di Sottoscrizione di un ammontare minimo di 7.018.298 Azioni, pari al 20% dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, rivolta al pubblico indistinto in Italia. Non possono aderire all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione gli Investitori Istituzionali (come definiti nel Prospetto Informativo), i quali potranno aderire esclusivamente al Collocamento Istituzionale di cui al punto successivo; e

(ii) un Collocamento Istituzionale di massime 28.073.192 Azioni, pari al 80% dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, rivolto ad Investitori Qualificati in Italia ed all'estero ai sensi della *Regulation S* dello United States Securities Act del 1933, come successivamente modificato e negli Stati Uniti d'America limitatamente ai Qualified Institutional Buyers (detti "**QIBs**") ai sensi della Rule 144A dello United States Securities Act del 1933, con esclusione di Australia, Canada e Giappone, fatte salve eventuali esenzioni previste dalle leggi applicabili.

Delle Azioni effettivamente assegnate al pubblico indistinto, una quota non superiore al 30% sarà destinata al soddisfacimento delle adesioni pervenute dal pubblico indistinto per quantitativi pari al Lotto Minimo di Adesione Maggiorato o suoi multipli (si veda la Sezione Seconda, Capitolo V, Paragrafo 5.1.6).

L'Emittente si riserva, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, di non collocare integralmente le Azioni, dandone comunicazione al pubblico nell'avviso integrativo relativo al Prezzo di Offerta; tale circostanza determinerà una riduzione del numero delle Azioni collocate nell'ambito dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione e, se del caso, verrà comunicato nel predetto avviso integrativo.

È prevista la concessione da parte della Società ai Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione di un'opzione di chiedere in prestito ulteriori massime n. 5.263.723 Azioni, corrispondenti ad una quota pari a circa il 15% del numero di Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione ai fini di un *Over Allotment* nell'ambito del Collocamento Istituzionale. In caso di Over Allotment, i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione potranno esercitare tale opzione, in tutto o in parte, e collocare le Azioni - così prese a prestito - presso gli Investitori Istituzionali.

È inoltre prevista la concessione da parte della Società ai Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione di un'opzione per l'acquisto, al Prezzo di Offerta, (l'"**Opzione *Greenshoe***") di massime n. 5.263.723 Azioni, corrispondenti ad una quota pari a circa il 15% del numero di Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione.

Le opzioni sopra menzionate potranno essere esercitate, in tutto o in parte, fino ai 30 giorni successivi alla data di inizio delle negoziazioni delle Azioni Speciali dell'Emittente sul MTA. L'Offerta Pubblica di Sottoscrizione è coordinata e diretta da Mediobanca, con sede legale in Milano, Piazzetta Enrico Cuccia 1, che agisce in qualità di Responsabile del Collocamento.

Le Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione sono collocate tra il pubblico tramite un consorzio di collocamento e garanzia (il "**Consorzio per l'Offerta Pubblica di Sottoscrizione**") al quale partecipano banche e società di intermediazione mobiliare (i "**Collocatori**"). Alcuni Collocatori raccoglieranno le adesioni on line del pubblico indistinto mediante il sistema di raccolta telematica (i "**Collocatori Online**").

Ad integrazione di quanto indicato nella Sezione Seconda, Capitolo 5, Paragrafo 5.4.1 del Prospetto, si comunica che le Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione saranno collocate tra il pubblico per il tramite di:

Garanti e Collocatori

MEDIOBANCA – Banca di Credito Finanziario S.p.A.

BANCA IMI S.p.A. – Gruppo INTESA SANPAOLO – Collocatore anche per il tramite di INTESA SANPAOLO SpA (anche collocatore on-line per il tramite di "Servizio Intesa on line") Banca dell'Adriatico SpA, Banca di Trento e Bolzano SpA, Banca Fideuram SpA (collocatore anche tramite SANPAOLO INVEST SIM SpA e anche collocatore on-line tramite il sito www.bancafideuram.it), Banco di Napoli SpA, BIVERBANCA SpA, CARIROMAGNA – Cassa dei Risparmi di Forlì e della Romagna SpA, CARISBO – Cassa di Risparmio in Bologna SpA, Cassa di Risparmio del Friuli Venezia Giulia SpA, Cassa di Risparmio di Padova e Rovigo SpA, Cassa di Risparmio di Venezia Sp.A, Intesa Sanpaolo Private Banking SpA, Intesa Trade SIM SpA (anche collocatore on-line tramite il sito www.intesatrade.it)

BNP PARIBAS collocatore per il tramite di Banca Nazionale del Lavoro S.p.A. (anche collocatore on-line con BNL Direct Services S.p.A. tramite il sito *www.e-familybnl.it*)

UniCredit – Collocatore che ha incaricato quali collocatori secondari Banca di Roma S.p.A., Banco di Sicilia S.p.A., FINECOBANK S.p.A. (Collocatore anche per via telematica per il tramite di www.fineco.it), BIPOP-Carire S.p.A., UniCredit Banca S.p.A. (Collocatore anche on-line), UniCredit Private Banking S.p.A., UniCredit Banca d'Impresa S.p.A., e UniCredit Xelion Banca S.p.A. (che uilizzerà il sito www.xelion.it e la propria Rete di Promotori Finanziari)

Poste Italiane S.p.A. – Collocatore per il tramite dei nr. 3.386 Uffici Postali abilitati al collocamento

BANCA AKROS S.p.A - Gruppo Bipiemme Banca Popolare di Milano, collocatore anche per il tramite di: Banca Popolare di Milano s.c.a.r.l. (collocatore on-line tramite il sito we@bank); Banca di Legnano S.p.A.; Cassa di Risparmio di Alessandria S.p.A.

BANCA ALETTI & C. S.p.A. - Gruppo Banco Popolare, collocatore anche per il tramite di:
Banca Popolare di Verona – S. Geminiano e S. Prospero S.p.A.; Credito Bergamasco S.p.A.; Banca Popolare di Novara S.p.A.; Banca Popolare di Lodi S.p.A.; Bipielle Network S.p.A.; Banca Popolare di Mantova S.p.A.; Banca Popolare di Cremona S.p.A.; Banca Valori S.p.A.; Banca Popolare di Crema S.p.A.; Cassa di Risparmio di Lucca Pisa Livorno S.p.A.; Banca Caripe S.p.A.

CENTROBANCA – Banca di Credito Finanziario e Mobiliare S.p.A. – GRUPPO UNIONE DI BANCHE ITALIANE - Collocatore anche per il tramite di UBI Banca S.c.p.a.; Banca Popolare di Bergamo S.p.A.; Banco di Brescia S.p.A.; Banca Popolare Commercio e Industria S.p.A.; Banca Regionale Europea S.p.A.; Banca Popolare di Ancona S.p.A.; Banca Carime S.p.A.; Banca di Valle Camonica S.p.A.; Banco di San Giorgio S.p.A.; Banca Lombarda Private Investment S.p.A.; IW Bank S.p.A. (collocatore on-line)

MPS CAPITAL SERVICES S.p.A. - Collocatore tramite: BANCA MONTE DEI PASCHI DI SIENA S.p.A. (anche collocatore on-line tramite servizio "Paschi Home"), BANCA AGRICOLA MANTOVANA S.p.A., BANCA MONTE PARMA S.p.A., BANCA PERSONALE S.p.A. (anche collocatore on-line tramite il "Servizio Telematico Banca – Phone Banking e/o Internet Banking"), BANCA POPOLARE DI SPOLETO S.p.A., BANCA TOSCANA S.p.A.

ABAXBANK S.p.A. - collocatore anche per il tramite di: Credito Emiliano S.p.A. (anche collocatore on-line); Banca Euromobiliare S.p.A. (anche collocatore on-line)

Banca Popolare di Sondrio – società cooperativa per azioni

CENTROSIM S.p.A. - Collocatore anche per il tramite di:
Banca CARIGE S.p.A. - Cassa di Risparmio di Genova e Imperia (collocatore anche tramite le controllate Cassa di Risparmio di Savona S.p.A., Banca del Monte di Lucca S.p.A., Cassa di Risparmio di Carrara S.p.A. e Banca Cesare Ponti S.p.A.)
BANCA COOP. CATTOLICA MONTEFIASCONE
Banca di Credito Popolare Torre del Greco
BANCA POPOLARE DI FONDI
Banca Popolare di San Felice sul Panaro Soc. Coop. P.A.
BANCA POPOLARE LECCHESE S.C.P.A.
BANCA POPOLARE PUGLIESE SCARL (anche per via telematica attraverso il sito www.bpp.it)
BANCA POPOLARE VALCONCA SOC. COOP.
BANCAPERTA SPA - GRUPPO BANCARIO CREDITO VALTELLINESE
BANCO DI CREDITO P. AZZOAGLIO S.p.A.
Cassa Centrale Raiffeisen dell'Alto Adige Spa

GRUPPO BANCARIO BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA,
che colloca tramite le seguenti banche:
BANCA POPOLARE DELL'EMILIA ROMAGNA società cooperativa
BANCA CRV – CASSA DI RISPARMIO DI VIGNOLA S.p.A.
BANCA POPOLARE DI RAVENNA S.p.A.
EUROBANCA DEL TRENTINO S.p.A.
BANCA POPOLARE DI APRILIA S.p.A.
CARISPAQ – CASSA DI RISPARMIO DELLA PROVINCIA DELL'AQUILA S.p.A.
BANCA POPOLARE DI LANCIANO E SULMONA S.p.A.
BANCA DELLA CAMPANIA S.p.A.
BANCA POPOLARE DEL MATERANO S.p.A.
BANCA POPOLARE DI CROTONE S.p.A.
BANCO DI SARDEGNA S.p.A.
BANCA DI SASSARI S.p.A.

BANCA MEDIOLANUM S.p.A. (anche collocatore on-line: www.bancamediolanum.it)

BANCO DI DESIO E DELLA BRIANZA S.P.A. – Collocatore anche tramite BANCO DESIO LAZIO S.P.A., BANCO DESIO TOSCANA S.P.A., BANCO DESIO VENETO S.P.A.

EUROMOBILIARE S.I.M. S.p.A. - Collocatore per il tramite di CREDITO EMILIANO S.p.A. (anche on-line), BANCA EUROMOBILIARE S.p.A. (anche on-line)

RASFIN SIM S.p.A.

VENETO BANCA S.C.P.A. – Collocatore anche per il tramite di: Banca Meridiana SpA, Banca di Bergamo SpA, Banca del Garda SpA, Banca popolare di Intra SpA, Banca Popolare di Monza e Brianza SpA, Intra Private Banking SpA

BANCA FINNAT EURAMERICA S.p.A.

BANCA INTERMOBILIARE SPA

BANCA CR FIRENZE SPA collocatore on-line tramite: www.liberamente.net e collocatore anche per il tramite di:
Cassa di Risparmio di Civitavecchia SpA
Cassa di Risparmio di Orvieto SpA
Cassa di Risparmio di Pistoia e Pescia SpA
Cassa di Risparmio della Spezia SpA

INTERBANCA S.p.A. – GRUPPO BANCA ANTONVENETA - Collocatore per il tramite di: Banca Antonveneta S.p.A.

Collocatori non garanti
BANCA GENERALI S.P.A.
BANCA POPOLARE DI VICENZA S.C.P.A. collocatore anche per il tramite di Banca Nuova S.p.A., Cariprato – Cassa di Risparmio di Prato S.p.A.
ICCREA BANCA S.p.A.
Unibanca SpA collocatore tramite Cassa di Risparmio di Cesena SpA e Banca di Romagna S.p.A.

2.2 DESTINATARI DELL'OFFERTA PUBBLICA GLOBALE DI SOTTOSCRIZIONE

L'Offerta Pubblica di Sottoscrizione è indirizzata esclusivamente al pubblico indistinto in Italia.

Non possono aderire all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione gli Investitori Istituzionali i quali possono invece aderire al Collocamento Istituzionale.

Non possono comunque aderire all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione coloro che, al momento dell'adesione, pur essendo residenti in Italia, possano essere considerati ai sensi di normative locali applicabili in materia, residenti in qualsiasi Paese nel quale l'offerta di strumenti finanziari non sia consentita in assenza di autorizzazioni da parte delle competenti autorità (gli "**Altri Paesi**"). Nessuno strumento finanziario può essere offerto o negoziato negli Stati Uniti d'America o negli Altri Paesi, in assenza di specifica autorizzazione in conformità alle disposizioni di legge applicabili in ciascuno di tali Paesi, ovvero di deroga rispetto alle medesime disposizioni. Le Azioni non sono state, né saranno registrate ai sensi dello United States Securities Act del 1933 e successive modificazioni ovvero ai sensi delle corrispondenti normative in vigore negli Altri Paesi. Esse non potranno conseguentemente essere offerte o comunque consegnate direttamente o indirettamente negli Stati Uniti d'America o negli Altri Paesi.

Qualora il Responsabile del Collocamento dovesse riscontrare che l'adesione all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione da parte di residenti in Italia sia tuttavia avvenuta in violazione delle disposizioni vigenti in materia negli Stati Uniti d'America ovvero negli Altri Paesi, si riserva il diritto di adottare gli opportuni provvedimenti.

Il Collocamento Istituzionale è rivolto ad Investitori Istituzionali in Italia ed all'estero, ai sensi della Regulation S dello United States Securities Act del 1933, come successivamente modificato e negli Stati Uniti d'America limitatamente ai Qualified Institutional Buyers (detti "**QIBs**") ai sensi della Rule 144 A dello United States Securities Act del 1933, con esclusione di Australia, Canada e Giappone, fatte salve eventuali esenzioni previste dalle leggi applicabili. Il Collocamento Istituzionale sarà effettuato sulla base di documento di offerta in lingua inglese, ("*Offering Circular*") contenente dati ed informazioni coerenti con quelli forniti nel Prospetto Informativo.

2.3 DATA DI INIZIO E DI CONCLUSIONE DEL PERIODO DI OFFERTA

L'Offerta Pubblica avrà inizio alle ore 9:00 del 19 novembre 2007 e terminerà alle ore 16:30 del 30 novembre 2007.

La Società si riserva la facoltà, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, di (i) posticipare il Periodo di Offerta; ovvero (ii) prorogare il Periodo di Offerta; ovvero (iii) disporre la chiusura anticipata dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione (che comunque non potrà essere effettuata prima del secondo giorno del Periodo di Offerta) qualora, prima della chiusura del Periodo di Offerta, l'ammontare delle Azioni oggetto dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione sia interamente collocato, in ogni caso dandone tempestiva comunicazione alla Consob e al pubblico mediante avviso da pubblicarsi su almeno un quotidiano economico finanziario a tiratura nazionale e/o sul sito internet dell'Emittente www.gruppoilsole24ore.com entro l'ultimo giorno del Periodo di Offerta.

2.4 CASI IN CUI È PREVISTA LA REVOCA DELL'OFFERTA E MODALITÀ DI COMUNICAZIONE AL PUBBLICO

Qualora tra la Data del Prospetto Informativo ed il giorno antecedente l'inizio dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione dovessero verificarsi circostanze straordinarie, così come previste nella prassi internazionale quali, tra l'altro, eventi eccezionali, mutamenti negativi nella situazione politica, finanziaria, economica, valutaria, normativa o di mercato a livello nazionale o internazionale, o eventi negativi riguardanti la situazione finanziaria, patrimoniale, reddituale o manageriale dell'Emittente e/o delle sue controllate o comunque accadimenti di rilievo relativi all'Emittente e/o al Gruppo che siano tali da pregiudicare il buon esito o rendere sconsigliabile l'effettuazione dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, ovvero qualora non si dovesse addivenire alla stipula del contratto di collocamento e garanzia relativo all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione di cui al successivo Paragrafo 5.4 del presente Capitolo V, la Società, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, potrà decidere di non dare inizio all'Offerta Pubblica di Sottoscrizione e la stessa dovrà ritenersi annullata. Di tale decisione sarà data tempestiva comunicazione alla Consob ed al pubblico mediante avviso su almeno un quotidiano economico finanziario a tiratura nazionale e/o sul sito internet dell'Emittente www.gruppoilsole24ore.com entro la data di inizio del Periodo di Offerta.

La Società, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, si riserva altresì la facoltà di ritirare, in tutto o in parte, l'Offerta Pubblica di Sottoscrizione e/o il Collocamento Istituzionale, previa tempestiva comunicazione alla Consob e al pubblico con avviso pubblicato su almeno un quotidiano economico finanziario a tiratura nazionale e/o sul sito internet dell'Emittente www.gruppoilsole24ore.com entro la Data di Pagamento qualora (i) al termine del Periodo di Offerta le adesioni pervenute risultassero inferiori al quantitativo offerto nell'ambito della stessa, (ii) il Collocamento Istituzionale venisse meno, in tutto o in parte, per mancata assunzione o per mancata sottoscrizione del relativo contratto o per cessazione di efficacia dell'impegno di garanzia relativo alle Azioni oggetto del Collocamento Istituzionale, ovvero (iii) nel caso venisse meno, in tutto o in parte, l'impegno di garanzia previsto nel contratto di collocamento e garanzia per l'Offerta Pubblica di Sottoscrizione.

L'Offerta Pubblica di Sottoscrizione sarà comunque ritirata qualora Borsa Italiana non deliberi l'inizio delle negoziazioni e/o revochi il provvedimento di ammissione a quotazione ai sensi dell'articolo 2.4.3, comma 7, del Regolamento di Borsa, previa comunicazione alla Consob e successivamente al pubblico mediante avviso pubblicato su un quotidiano economico finanziario a tiratura nazionale.

2.5 PREZZO DI OFFERTA

La determinazione del Prezzo di Offerta avverrà al termine dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione.

Detta determinazione dovrà tenere conto tra l'altro: (i) delle condizioni del mercato mobiliare domestico ed internazionale; (ii) della quantità e qualità delle manifestazioni di interesse ricevute dagli Investitori Istituzionali; e (iii) della quantità della domanda ricevuta nell'ambito dell'Offerta Pubblica.

La Società, anche sulla base di analisi svolte dai Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, al fine esclusivo di consentire la raccolta di manifestazioni di interesse da parte degli Investitori Istituzionali nell'ambito del Collocamento Istituzionale, ha individuato, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, un intervallo di prezzo delle Azioni (l'"**Intervallo di Prezzo**") tra un valore minimo non vincolante ai fini della determinazione del Prezzo di Offerta pari ad Euro 5,75 per Azione ed un valore massimo vincolante ai fini della determinazione del Prezzo di Offerta pari ad Euro 7,00 per Azione, corrispondente ad una valorizzazione della società compresa tra un minimo di Euro 517,5 milioni e un massimo di Euro 630,0 milioni (calcolata sulla base di un numero di azioni pari a 90.000.000, al netto di n. 8.241.723 azioni proprie).

Alla determinazione del suddetto Intervallo di Prezzo si è pervenuti considerando i risultati, le prospettive di sviluppo dell'esercizio in corso e di quelli successivi della Società e del Gruppo, tenendo conto delle condizioni di mercato ed applicando le metodologie di valutazione più comunemente riconosciute dalla dottrina e dalla pratica professionale a livello internazionale, nonché delle risultanze dell'attività di premarketing effettuata presso investitori professionali di elevato standing internazionale. In particolare, ai fini valutativi sono state considerate le risultanze derivanti dall'applicazione i) del metodo dei multipli di mercato, che prevede la comparazione della Società con alcune società quotate di riferimento, sulla base di indici e moltiplicatori di grandezze economico, finanziarie e patrimoniali significative, ii) del metodo finanziario di valutazione dei flussi di cassa (cosiddetto Discounted Cash Flow) basato sulla attualizzazione dei flussi di cassa prospettici e iii) del metodo della *Sum of the Parts*, che prevede la valutazione delle singole aree di *business* in cui opera il Gruppo, anche sulla base dei metodi i) e ii) precedentemente descritti.

La seguente tabella rappresenta, a fini meramente indicativi, i moltiplicatori EV/EBITDA e P/E relativi alla Società calcolati sulla base dell'Intervallo di Prezzo nonché dei dati economici della stessa al 31 dicembre 2006 e degli ultimi dati patrimoniali disponibili (Principi Contabili Internazionali).

Multiplo calcolato su	EV/EBITDA	P/E
Valore minimo dell'Intervallo di Prezzo	circa 9,5 volte	circa 31,1 volte
Valore massimo dell'Intervallo di Prezzo	circa 11,7 volte	circa 37,8 volte

A fini meramente indicativi, si riportano alcuni moltiplicatori relativi alle società ritenute potenzialmente comparabili alla Società. Tali moltiplicatori sono stati calcolati utilizzando la capitalizzazione di mercato al 6 novembre 2007, gli ultimi dati patrimoniali pubblicamente disponibili, nonché i dati consolidati economici dell'ultimo esercizio.

Società	EV/ Ebitda(1)	P/E(2)
Gruppo Editoriale L'Espresso	8,9 x	14,7 x
Rcs Mediagroup	13,6 x	12,6 x
Vocento[1]	11,3 x	25,5 x
Daily Mail General Trust[2]	12,2 x	9,7 x
Media editori generalisti	**11,5 x**	**15,6 x**
Mediana editori generalisti	**11,8 x**	**13,7 x**
Pearson	9,3 x	14,3 x
Reed Elsevier	11,9 x	23,3 x
United Business Media	13,3 x	13,0 x
Wolters Kluwer	11,2 x	20,4 x
Informa	12,9 x	32,6 x
Media editori professionali	**11,7 x**	**20,7 x**
Mediana editori professionali	**11,9 x**	**20,4 x**

(1) *Enterprise Value* (EV) relativo alle società comparabili calcolato come somma della capitalizzazione di mercato al 6 novembre 2007 e degli ultimi dati pubblicamente disponibili di posizione finanziaria netta e di patrimonio netto di terzi, cui è stato sottratto l'ultimo valore pubblicamente disponibile delle partecipazioni non consolidate integralmente o proporzionalmente ("*peripheral assets*").

(2) I multipli P/E (Price/Earnings) relativi alle società comparabili sono calcolati come rapporto tra la capitalizzazione di mercato al 6 novembre 2007 e l'utile netto consolidato di gruppo di dette società dell'ultimo esercizio i cui dati sono pubblicamente disponibili. Si noti che il calcolo di tali grandezze, sia per le società comparabili che per l'Emittente, è fortemente influenzato, tra l'altro, da: (i) elementi di natura straordinaria e non ricorrenti che concorrono alla formazione dell'utile netto consolidato di gruppo (quali ad esempio plusvalenze e/o minusvalenze originate dalla cessione di partecipazioni e/o rami d'azienda, costi di ristrutturazione e altri proventi e/o oneri straordinari), (ii) politiche di bilancio, in particolare in tema di ammortamenti (quali ad esempio stima della vita utile di beni immateriali) e (iii) diversi regimi fiscali in cui si trovano ad operare le società. Pertanto, presentando i dati del campione un elevato grado di dispersione, il valore medio dei moltiplicatori P/E delle società comparabili potrebbe esprimere una indicazione non significativa ai fini del confronto con i moltiplicatori relativi alla Società, che saranno calcolati sulla base dell'Intervallo di Prezzo.

Il Prezzo Massimo sarà pari al valore massimo dell'Intervallo di Prezzo.

Il Prezzo di Offerta sarà determinato dall'Emittente, sentiti i Coordinatori dell'Offerta Pubblica Globale di Sottoscrizione, al termine del Periodo di Offerta, tenendo conto tra l'altro delle condizioni del mercato mobiliare domestico ed internazionale, della quantità e qualità delle manifestazioni di interesse ricevute dagli Investitori Istituzionali e della quantità della domanda ricevuta nell'ambito dell'Offerta Pubblica di Sottoscrizione.

Il Prezzo di Offerta sarà il medesimo sia per l'Offerta Pubblica di Sottoscrizione sia per il Collocamento Istituzionale.

Nessun onere o spesa aggiuntiva è prevista a car